

JORNADAS REDFOR

EXPERIENCIAS PARA LA MEJORA DE LA GESTIÓN DE LOS ALCORNOCALES Y DE LA SELVICULTURA ADAPTADA AL CAMBIO CLIMÁTICO

*28 de octubre de 2014
La Casa del Bosc
c/ Jacint Verdaguer, 3
Santa Coloma de Farners (Girona)*

EL 28 de octubre de 2014 tuvo lugar la Jornada de la Red Forestal para el Desarrollo Rural (RedFor), organizada por la Confederación de Organizaciones de Silvicultores de España (COSE) y el Consorci Forestal de Catalunya (CFC), sobre experiencias para la mejora de la gestión de los alcornoques.

La jornada se centró en la actividad de impulso del aprovechamiento y comercialización de productos y subproductos de explotaciones forestales corcheras, para estudiar la viabilidad del aprovechamiento del corcho y leñas obtenidos a partir de trabajos de gestión y mejora de los alcornoques en Les Gavarres y en otras localizaciones corcheras de Girona, y la obtención de un modelo de comercialización mediante la agrupación de propietarios.

También se mostraron los resultados de la campaña de capturas de *Coraebus undatus* (culebrilla del alcornoque) en Cataluña, experiencias de silvicultura adaptativa al cambio climático y el caso de Quality Suber, S.L., como agrupación de propietarios para la comercialización y valorización del corcho.

Asimismo, se pretendía la diversificación de rentas para los propietarios forestales y el incremento de los aprovechamientos y aplicaciones de los productos de explotaciones corcheras.

La jornada finalizó con la visita a la central de acopio y clasificación de corcho Quality Suber.

El evento se celebró en La Casa del Bosc, en Santa Coloma de Farners, Girona, el pasado día 28 de octubre.

Programa de la jornada;

Martes 28 de octubre de 2014	
10:00h	Inauguración: Joan Rovira (ConSORCI Forestal de Catalunya)
10:30h	Presentación de los resultados de las capturas de culebrilla (<i>Coraebus undatus</i>) en Catalunya. <ul style="list-style-type: none">- Resultados de las capturas y topologías de ensayos por parte del Servicio de Sanidad Forestal (Antoni Torrell, Dirección General de Medio Natural y Biodiversidad, Generalitat de Catalunya)- Resultados de las capturas por parte de los propietarios forestales (Josep M. Tusell, ConSORCI Forestal de Catalunya)
11:15h :	Presentación de la empresa Quality Suber y objetivos (Roser Mundet , ConSORCI Forestal de Catalunya)
11:45h	Pausa- café
12:15h :	Información para propietarios sobre gestión adaptativa al cambio climático y propuestas de gestión para la lucha contra la culebrilla (<i>Coraebus undatus</i>) y la producción de corcho de calidad (Roser Mundet , ConSORCI Forestal de Catalunya). Agrupación de propietarios y protocolo de instalación de parcelas para la aplicación de tratamientos selvícolas (Josep M. Tusell , ConSORCI Forestal de Catalunya).
13:30h	Clausura de la Jornada



Inauguración del acto: Eduardo G^a Márquez

Presentación de los resultados de las capturas de culebrilla (*Coraebus undatus*) en Cataluña.



Antoni Torell, Direcció General de Medio Natural y Biodiversidad, Generalitat de Catalunya

FINCA	Municipi	Troncos m3 engorjat	Captures Julio	Ene	Captures Setembre	Setembre/engorjat			
						Julio	Setembre	Total	
Casal Montseny	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	20	18	1/2014	4	27/2/14	0,0	0,2	0,2
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
Aner	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	21	9	1/2014	2	27/2/14	0,0	0,1	0,1
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
Can Puig	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	8	2	1/2014	2	14/2/14	0,0	0,4	0,4
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
La Bala	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	18	6	1/2014	2	14/2/14	0,0	0,1	0,1
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
Can Riermunt	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	26	6	1/2014	2	27/2/14	0,0	0,1	0,1
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
Can Muelich	Montseny (Cataluña)	30	0	2/2014	1	14/2/14	0,0	0,0	0,0
	Montseny (Cataluña)								
Can Roca Nova	Canal d'Aren (Cataluña)	11	4	2/2014	2	27/2/14	0,0	0,1	0,1
	Canal d'Aren (Cataluña)								
Can Saguer	Prades de la Sierra (Cataluña)	10	4	2/2014	2	27/2/14	0,0	0,2	0,2
	Prades de la Sierra (Cataluña)								
Can Pradal	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)	10	1	2/2014	2	14/2/14	0,1	0,0	0,1
	Sant Feliu de Boixaldes (Cataluña)								
Can Espinosa	Sant Corneli de Noya (Cataluña)	11	21	2/2014	14	22/2/14	0,4	0,2	0,6
	Sant Corneli de Noya (Cataluña)								
TOTALS		226	64		20		0,4	0,1	0,5

Josep M. Tusell, Consorci Forestal de Catalunya

Presentación de la empresa Quality Suber y objetivos



(Roser Mundet, Consorci Forestal de Catalunya)



QUALITY SUBER: Una salida a la comercialización de corcho en Cataluña

Un proyecto de los propietarios forestales catalanes destinado a afrontar la atomización y desestructuración del sector productor de corcho.

QUALITY SUBER, S.L. es una empresa mixta (industria + propiedad privada de montes), creada en 2013 por las firmas Cooperativa Serveis Forestals, SCCL, la Asociación de Propietarios del Macizo del Montnegre-Corredor (BCN) y Corcho del País, S.A., para tratar de optimizar el proceso de saca, ser competitivos en el mercado y en definitiva dinamizar un sector y una economía rurales.

Con un capital inicial de 9.000 €, la iniciativa logró en poco tiempo una financiación de 180.000 € y el aval de la Administración.

Los objetivos de la empresa QUALITY SUBER, S.L. son:

- ✦ Financiar la campaña de compra del corcho gracias al apoyo de los propietarios de montes alcornoques y a la colaboración público-privada.
- ✦ Optimizar el aprovechamiento y valoración de un producto con características claramente diferenciales.
- ✦ Mejorar la regulación del mercado, en colaboración con la industria (programas de suministro a corto y largo plazo).
- ✦ A medio plazo, ampliar el mercado del corcho local, gracias al suministro de panas ya preparadas.



Desarrollo de la iniciativa

La empresa QUALITY SUBER, S.L. nace con vocación de integración vertical del sector del corcho en Cataluña, y de planteamiento abierto a otras agrupaciones de productores. Su financiación es externa y propia:

- ⤴ Precio de referencia para el socio industrial.
- ⤴ El selvicultor percibe un pago equivalente a 1/3 del precio de referencia.
- ⤴ La industria prepara el producto maximizando el rendimiento (corcho calidad / refugo).
- ⤴ Cobro del trabajo de preparación y valor restante del corcho a la venta de la plancha preparada.
- ⤴ Acuerdo mediante contrato para el reparto de beneficios / pérdidas si hay venta a terceros.

En definitiva, el propietario del monte proporciona su corcho a la sociedad, que queda en depósito. El propietario recibe 600 € / TM iniciales y el industrial se asegura una materia prima próxima y de calidad, lo cual le hace competitivo. El tapón elaborado también se vende a través de QUALITY SUBER. Con los ingresos se pagará al industrial, la financiación y la gestión. Con el resto, se abonará una segunda cantidad al propietario, tomando como referencia máxima los 1.800 € / TM que el mercado está dispuesto a pagar actualmente por el corcho de calidad. Si se vende el producto por encima de este precio, el beneficio se reparte con la industria. Evidentemente, si hay pérdidas, también se reparten, y afectarían también al propietario forestal, quien ha decidido entrar en el riesgo de la comercialización.

En el caso de que la industria local no absorba toda la producción de corcho, se abre la posibilidad de comercializarlo afuera.



La campaña de 2013

Cuarenta empresas productoras y forestales extrajeron y procesaron el año pasado un tercio de la saca. La producción quedó como sigue:

- ⤴ Corcho de calidad 2013: 308.833 Kg.
- ⤴ Refugo en depósito: 149.252 Kg.
- ⤴ Refugo – venta en verde: 547.345 Kg.
- ⤴ Bornizo – pesebres: 7.533 Kg.
- ⤴ Corcho quemado: 6.833 Kg.
- ⤴ Total saca 2013: 1.019.796 Kg.
- ⤴ Corcho de calidad 2012: 69.980 Kg.

Mediante la gestión de QUALITY SUBER, el porcentaje medio de corcho de calidad ascendió a un 30% (frente a un 5-10% de la campaña de 2012).

Asimismo, la iniciativa ha generado un interés por parte de nuevas empresas y clientes, un interés renovado por parte de la administración forestal y la irrupción de nuevos proyectos para promover el consumo por parte de la industria local.



Los montes alcornocales en Cataluña

Los montes alcornocales en Cataluña ocupan sólo el 5% de la superficie forestal (80.000 hectáreas). Se hallan concentrados en una zona muy estratégica, ya que corcho e industria están prácticamente juntos. Al igual que las dehesas, su evolución está íntimamente ligada a la actividad humana. Antiguamente marginados a la producción de leña, su ordenación y gestión ha venido a posteriori. Hoy el 50% de la superficie se encuentra en producción (la otra mitad son montes descapitalizados). Al menos, el cien por cien de la misma está planificada.

Actualmente está consolidada una línea de ayuda a la gestión forestal sostenible. Por ejemplo, existe una partida de 500.000 € / año para la recuperación de alcornocales. Asimismo, resalta la notable implantación de la certificación forestal PEFC, que ha tenido una gran acogida en la región.

Las condiciones de crecimiento y el sistema de explotación dan al corcho una calidad

superior para el tapado de vinos tranquilos (corcho tipo catalán o liège tres serré). El 70% del corcho es finalmente valorizado en el segmento del tapón.

Se trata de un sector muy técnico, donde la calidad y el origen natural del producto son factores muy importantes. El corcho criado en monte alcanza una densidad y otras características que lo hacen especialmente valorado en el sector vinícola, donde el corcho de calidad se llega a pagar a 1.800 € / TM.



La industria catalana del corcho

Cataluña posee, como queda dicho, un corcho magnífico, y unos propietarios forestales organizados y entregados a la causa de su puesta en valor.

Cataluña es la segunda región productora de tapón de corcho, tras Portugal, y produce el 70% del tapón que se hace en España. Centrada en la segunda fase de la elaboración, esta industria acoge a 83 empresas, que facturan 230 M€ / año y emplean a 1.250 trabajadores. En una industria puntera, que crece en exportación (50%), que suministra el 60% del mercado mundial de tapón de cava y champán, y entre el 10 y el 12 por ciento del mercado de vinos tranquilos.

Las condiciones de saca son más caras que en otras regiones, y Cataluña importa una gran cantidad de corcho. Hasta el 90%. La materia prima representa el 70% del coste del producto.



Industria al alza

La bodega demanda cada vez más tapón. Las perspectivas mundiales del mercado del vino y otras aplicaciones del corcho hacen prever un crecimiento de la demanda de corcho a largo plazo. Además, la silicona como material alternativo ha dejado de ser una amenaza para el sector.

Pero muchos montes están descapitalizados por la falta de gestión o por la existencia y desequilibrios ocasionados por producciones compartidas con los mismos (pastoreo, caza, agricultura...).

“Es vital garantizar la disponibilidad de materia prima en cantidad -afirma Joan Rovira, secretario general del Consorci Forestal de Catalunya-. La calidad es fundamental para la industria del corcho”.

Al margen de los aspectos económicos, la seca, la culebrilla (*Coraebus andatus*), el sobrepastoreo, los incendios forestales y elementos como el cambio climático comprometen la gestión y la rentabilidad de las explotaciones.

Como quedó dicho más arriba, el 50% de los montes de Cataluña se encuentran descapitalizados. Por ejemplo, “Las Gabarras”; auténticas selvas que requieren grandes inversiones, que son poco atractivas para el propietario (limpias, brozas, construcción de pistas, cortas de mejora y de regeneración, etc.). Estos bosques poseen hoy árboles muy maduros, que no dan un resultado positivo a nivel comercial.

De esta forma, a una producción limitada (la del corcho) pero al alza, se suma un déficit de materia prima. La industria marcha a toda vela. Si no es Cataluña quien le provee de corcho, lo harán Túnez, Argelia, Marruecos..., o incluso otros materiales sustitutos.

El control de la culebrilla

A problemas tradicionales como la seca, los incendios o el sobrepastoreo, se suma otro de enorme importancia: la presencia del *Coraebus andatus* o *culebrilla*; un perforador que, en función de la trayectoria que realice en la pana de corcho, puede convertir un producto “premium” (1.800 € / TM) en lo que se denomina “refugo”; segundas calidades que dejan el precio del corcho en torno a los 400 € / TM.

Este insecto tiene un ciclo biológico de tres años. Únicamente es posible cazarlo cuando sale. Actualmente, el Consorci lleva a cabo un proyecto a cuatro años para intentar conseguir, como mínimo, el control de esta afectación.

Antaño se registraban producciones de 80% corcho de calidad y 20% corcho de refugo. Hoy la industria produce un 95% de refugo, por tan solo un 5% de corcho de calidad.

Antoni Torrell, técnico de la Dirección General de Medio Natural y Biodiversidad de la Generalitat de Catalunya, presentaba recientemente, en una jornada técnica celebrada en La Casa del Bosc, en Santa Coloma de Farners, un balance de resultados de las capturas de culebrilla en Cataluña. “Desde 2011 hasta hoy, capturamos 1,5 individuos por trampa, y 6,2 por hectárea -explicó ante una veintena de propietarios forestales-. Las capturas son territorialmente homogéneas, y en su 83% se efectúan mediante lo que llamamos trampas enteras, tipo prisma y de color púrpura, por un 17% logradas con trampas medias. Las colocamos cada 25 metros. La captura de animales vivos es muy costosa, e ineficiente”.

En este estudio a cuatro años también se ha acometido la observación de la curva de vuelo

del insecto, y es muy semejante en todas las zonas analizadas. Es información importante para decidir cuándo instalar las trampas y para limitar al máximo el tiempo de instalación, y no afectar al resto de la fauna.

El Consorci Forestal de Catalunya también aborda en la actualidad el proyecto Life + Suber sobre gestión adaptativa del monte al cambio climático. Los objetivos, entre otros, son mejorar la vitalidad del bosque y su disponibilidad hídrica, reducir la continuidad horizontal y vertical de combustible, desarrollar nuevas técnicas de restauración forestal y, por supuesto, reducir los efectos de la culebrilla en los alcornoques. “Aspiramos a alcanzar modelos selvícolas que mejoren la vitalidad de los árboles, recobrando su resistencia y capacidad productiva, con el fin de incrementar el volumen de corcho de calidad progresivamente”, concluye Roser Mundet, técnico del Consorci.



Los retos de la gestión

“Estimamos que las labores de limpia previa al descorche, el mantenimiento de los caminos y la saca suponen en torno a 600 € / TM -comenta Joan Rovira-. Evidentemente la incidencia de la culebrilla marca la diferencia entre gestionar o no gestionar los montes alcornoques”.

La inversión en mejora y rejuvenecimiento de las masas es amortizable, en el mejor de los casos, a 14 años vista (período de saca en el noreste peninsular). Todo ello, sin incentivos. Son fincas importantes, que requieren una inversión alta, con muchos riesgos. Por ejemplo, los incendios (en 2012 ardían 9.000 hectáreas de magníficos alcornoques en l'Ampurdá). La culebrilla, por su parte, ha provocado que los resultados de toda explotación sean mucho menores de lo deseable.

“Estimamos unas pérdidas de 3 millones de euros / anuales, más el 50% del valor comercial del producto -asegura el secretario general del Consorci Forestal de Catalunya-. Nos hallamos muy por debajo del valor de mercado en Portugal, donde se procede a la saca con la garantía de obtener entre 1.000 y 1.200 € / TM”.

Desarrolla:



Financia:



Colabora:

